



SALES & MARKETING AUTOMATION

La nuova tecnologia che potenzia le vendite
e il marketing delle aziende.



MARKETING

Regala esperienze digitali su misura

Comunicare con la propria audience attraverso un'esperienza digitale il più possibile

personalizzata e multicanale
significa creare rapporti stabili e proficui con la propria clientela.

**AUMENTA LA NOTORIETÀ
DEL TUO BRAND**

**SFRUTTA
LA MULTICANALITÀ**

**TRACCIA IL COMPORTAMENTO
DEGLI UTENTI**

**LANCIA NUOVI SERVIZI
O PRODOTTI**

**PUBBLICIZZA EVENTI,
WEBINAR E INIZIATIVE**

**CREA CAMPAGNE
AUTOMATIZZATE**



SALES

Il digital al servizio del commerciale

Le strategie commerciali di oggi possono **trarre grande vantaggio dagli strumenti digitali** sia in termini di operatività sia per la quantità di informazioni che sono in grado di fornire.

**INTERCETTA
GLI INTERESI
IN TEMPO REALE**

CONOSCI I TUOI CLIENTI

**GESTISCI AL MEGLIO
LE TUE TRATTATIVE**

**CREA DINAMICHE
AUTOMATIZZATE**

**MIGLIORA IL TUO
TRATTAMENTO DEL CLIENTE**

**OTTIMIZZA
LE TUE RISORSE**



E-COMMERCE

Massimizza i risultati del tuo shop online

Migliora le potenzialità del tuo e-commerce **raggiungendo il tuo target al momento giusto** con strategie di comunicazione personalizzate.

RECUPERA I CARRELLI ABBANDONATI

SUDDIVIDI I CLIENTI PER ABITUDINI DI ACQUISTO

INVIA OFFERTE PERSONALIZZATE

CREA DINAMICHE DI UP-SELL E CROSS-SELL

ANALIZZA IN TEMPO REALE I TUOI DATI DI VENDITA



BUSINESS INTELLIGENCE

Prendi decisioni base sui dati

Interagire con tante persone in simultanea grazie agli strumenti digitali significa **raccogliere moltissimi dati** e per sfruttarli al meglio servono strumenti di analisi evoluti.



**MONITORA IL RENDIMENTO
DELLE CAMPAGNE**

**PUNTA SUGLI INVESTIMENTI
REALMENTE PIÙ UTILI**

**ANALIZZA I TUOI DATI
CON L'INTELLIGENZA
ARTIFICIALE**

**INTEGRA I TUOI
DATI AZIENDALI**

**CREA CRUSCOTTI
PERSONALIZZATI**

GLI AMBITI DI APPLICAZIONE

Per ogni azienda, nel suo mercato.



Vendita e Lead Generation B2B



E-commerce B2B/B2C



Marketing verso punti vendita



Lancio di nuovi prodotti/servizi



Up Selling e Cross Selling su clienti



Espansione territoriale (apertura nuove sedi e filiali)



Espansione verso nuovi mercati

nurtigo

Nurtigo S.r.l.

Corso Trapani, 16 - 10139 Torino (TO) - Tel. +39 011 19824405 - info@nurtigo.com

www.nurtigo.com

